



Die Telekanzlei.
Lindow & Partner, Rechtsanwälte

Den Wandel gestalten
Euer Engagement und unser Fachwissen –
eine gute Kombination für den Erfolg.

Telefon: 0800 123 33 34*



www.telekanzlei.de
info@telekanzlei.de

* keine Telefongebühren.
Die Beratung ist kostenpflichtig



Inhaltsverzeichnis

Der schnelle Weg zum Ziel



Bundesweite Unternehmensberatung	S. 3
Das Konzept: Telearbeit	S. 4
Problemlöser	S. 5
Implementing Law	S. 6
Unsere Module	S. 8
Pressespiegel	S. 11
Publikationen	S. 11
Seminare	S. 12
Rechtsanwalt Matthias Lindow.....	S. 10
Rechtsanwalt Sven H. Lystander	S. 10
Kontakt	S. 14

Die Telekanzlei

bundesweite Unternehmensberatung



Wir beraten Ihr Unternehmen an allen Standorten weltweit. Parallel betreuen wir Sie als privaten Mandanten in **Spezialmaterien**. Dieses kann sowohl persönlich in unseren Konferenzräumen (in jeder größeren Stadt weltweit) oder bei Ihnen stattfinden. Der Einsatz von **modernen Kommunikationsmitteln** inklusive Verschlüsselung ist für uns selbstverständlich. Als Hamburgische Kanzlei stehen wir für eine hanseatischkaufmännische Werteorientierung und leben „Corporate-Governance“ seit Jahren!

Unser Angebot für Sie

unser „Implementing-Law“-Programm

- **Rechtsberatung**
- **Inhouse-Workshops** für Ihr Management
- **Einzelfallberatung**
- **Check-Up-Module** zur Risikominimierung in Standardbereichen
- **Zusammenarbeit** mit **Einbeziehung von Spezialisten**

Das Konzept Telearbeit

Die Kanzlei Lindow & Partner, Part.Ges. ist die erste und bislang einzige in Deutschland, die vollständig durch reine **Telearbeit** berät. Wir haben die Kanzlei 1995 in kollabierenden Märkten ohne Kapitalaufnahme und mit geringen Anfangsinvestitionen gegründet. Seitdem sind wir ein **verlässlicher Partner** für die Lösung von rechtlichen Problemen für ihre Mandanten.

Benötigen Sie für schwierige Verhandlungen mit einem osteuropäischen Konzern eine rechtssichere und versierte Person an Ihrer Seite? Wir begleiten Sie, wo und wie Sie wollen. Ein Anruf genügt und wir steigen ins Flugzeug. Wir beraten Sie dabei nicht nur rechtlich, sondern auch strategisch und verhandlungstaktisch.

Wir sind:

- **Rechtsexperten**
- **konsequent**
- **Servicedienstleister**
- **Problemlöser**
- **langfristige Berater**

und agieren

- **verständlich**
- **flexibel**
- **zeitnah**

Es wäre also ein klares Missverständnis, wenn man annehmen wollte, dass der Begriff „Tele“ in unserem Kanzleinamen auf die ausschließliche Nutzung des Telefons als Beratungsmedium hinweisen würde. Im Gegenteil: er verweist auf die Telearbeit als Organisationsform.

Unsere Kanzleiorganisation ist nahezu vollständig **virtualisiert**. Unsere Abläufe basieren auf

- **konsequentem Teleworking**
- Begleitkonzepten wie room-on-demand, resource-pooling usw.

Folge: Verbesserung der

- **Effektivität**
- **Kostenstruktur** - Wir sind unser Geld wert, denn wir haben Zeit zur Mandatsbearbeitung

Das Ergebnis sind

- **umfassende Prüfungen**
- **inhaltliche Qualität**
- **ein tragfähiges Ergebnis**

Problemlöser Der richtige Ansatz



Wenn Sie **in Ihrem eigenen Unternehmen** das Gefühl haben, dass z.B.

- **Verträge** schematisch und starr gehandhabt werden
- **kaufmännische Überlegungen** in Verträgen oder Geschäftsbedingungen nicht ausreichend abgebildet werden
- zwei Welten existieren: die Verträge auf der einen Seite und die **Realität** auf der anderen Seite
- Verträge nicht gezielt zur **Optimierung** des **Deckungsbeitrags** eingesetzt werden

dann sprechen Sie mit uns.



Implementing Law

Die Integration unserer Dienstleistung

Unser Motto heißt: Implementing Law.

Wir haben in den 90er Jahren eine weitere Vorverlagerung der **Rechtsberatung** als eines unserer Kerngeschäftsfelder definiert. Warum nur das Unternehmen beraten, wenn letztlich Verträge und andere rechtlich verbindliche Handlungen von Mitarbeitern ausgeführt und abgeschlossen werden? Mit unserer **Trainings-** und **Coaching-Komponente** für Sie und auch für Ihre Mitarbeiter steigern Sie Ihr ???.

Wir vermitteln unser hohes betriebsorganisatorisches Know-How als erste Kanzlei, die ausschließlich nach dem Modell des Teleworking arbeitet. Was uns erfolgreich macht ist auch für Sie gut!

- **Consulting**
- **Training/Coaching**
- **Intranet-Content**
- **Strategie**
- **Mediation**

Wir binden auch Ihre unternehmensinternen Strukturen integrativ ein. Hierbei stehen natürlich und Ihre Interessen im Vordergrund. Wir entwickeln mit ihnen zusammen eine individuelle Implementierungsstrategie.



Implementing Law

Recht nutzbar machen

Objekte der Implentierung:

- das **Contractmanagement**
- das **Claimmanagement im operativen Geschäft**
- das von uns entwickelte **High-Potential-Firewalling** im Personalwesen.

Säulen der Implentierung:

- **Beratung des Managements**
- **Training/Coaching** der Mitarbeiter
- **die Einstellung von Content in das Intranet des Unternehmens**

Beispiele:

- **Verhandlungsstrategie**
- **Mediation**
- **Corporate Governance**
- **werteorientierte Unternehmensführung**
- **Compliance, Ethik, Datenschutz**



Implementing Law

Beispiele unserer Module

Recht heißt immer auch als **Risikominimierung** – Sie schützen Ihr Unternehmen wie durch eine Versicherung. Es gibt einen **Standard-schutz**, den jedes Unternehmen sicherstellen sollte. Hierzu dienen die im Folgenden dargestellten „Module“.

Neben der einzelfallbezogenen **Problemlösung spezieller Rechtsfragen** und von Projekten bieten wir Beratungspakete an, die wir Check-Up-Module nennen.

Check-Up-Modul A:

Ihre Einkaufs- oder Verkaufs-AGB – Analyse und Anpassung auf den neuesten Stand. Spezial: auch im Hinblick auf internationale Geschäftsbeziehungen.

Check-Up-Modul B:

Projektverträge, Claimmanagement mit Ihren Betriebsräten – Analyse und Änderung von Schwachstellen. Verhandlungsführung und Strategicoaching.

Check-Up-Modul C:

Contractmanagement – ungeliebt und teuer, gerade deshalb aber riskant, wenn der gute Ruf durch rechtliche „Altlasten“ gefährdet wird. Wir analysieren und schlagen kostengünstige Modelle vor, mit denen Sie sogar noch aktiv werben können.



Check-Up-Modul D:

Corporate Governance, Weiterorientierung, Unternehmensführung - die meisten Websites sind rechtswidrig, weil gesetzlich vorgegebene Mindestanforderungen nicht umgesetzt werden. Wollen Sie warten, bis Sie abgemahnt werden oder bis Ihnen die Aufsichtsbehörden auf die Füße treten? Wir bilden Schutzkonzepte, die rechtssicher sind.

Check-Up-Modul E:

Compliance, Ethik, Datenschutz - Sind Ihre besten Leute gegen Abwerbmaßnahmen ausreichend gesichert? Hier heißt es nicht, die Telefonleitung aus der Wand zu ziehen, sondern rechtliche Schutzmechanismen für den Tag X zu implementieren. Wir helfen Ihnen dabei.

Check-Up-Modul F:

Betriebsvereinbarungen, Interessenausgleiche, Sozialpläne - haben Sie alles sauber geordnet? Sind Sie vor Abmahnungen und Angriffen geschützt, die Ihnen Ihre Bezeichnungen rauben? Wir prüfen, ob alles wasserfest ist und füllen Lücken fachgerecht und rechtssicher.

Die Inhaber der Telekanzlei – seit mehr als 15 Jahren auf Erfolgskurs

Rechtsanwalt Matthias Lindow ist Ressortleiter folgender Bereiche

- **Projektgestaltung**
Verträge, Claim-Management, Contract-Management, Internationales Recht
- **Unternehmensgestaltung**
Gesellschaftsrecht, Umwandlungsrecht, Gründung, Restrukturierung
- **Corporate Governance und Compliance**
Aufsichtsrat, Implementierung der Corporate Governance-Bestimmungen, Implementierung von Verhaltensanforderungen in das Unternehmen
- **Risiko-Management**
Risiko-Vorbeugung, Insolvenzrecht, Sanierung

Rechtsanwalt Sven H. Lystander ist Ressortleiter folgender Bereiche

- **Kollektives Arbeitsrecht**
Betriebsvereinbrg.; Einigungsstellen; Regelungsabreden, Beschlussverfahren; Beschwerden; einstweiliger Rechtsschutz, Betriebsänderungen; Umstrukturierungen; Interessenausgleiche; Sozialpläne, Fragen zu Arbeitszeiten; betriebliche Altersvorsorge; Arbeitsschutz, Personalbeurteilungen; Zielvereinbarungen; Entgeltsysteme, Mitbestimmungsrechte bei Ethikrichtlinien, Öffentlichkeitsarbeit im Unternehmen und gegenüber den Medien; Unternehmensumwandlung
- **Individuelles Arbeitsrecht**
Urteilsverfahren; Kündigungsschutz, Gegendarstellungen zu Abmahnungen, Zeugnisprüfung, Mobbing; Mobbingprävention, betrieblicher Altersvorsorge

Pressespiegel Medienecho der Telekanzlei

Die Telekanzlei veröffentlicht regelmäßig **Fachbücher** und **Aufsätze** in Zeitschriften wie Econy, Management & Training, Wirtschaft & Weiterbildung sowie in Anwaltszeitschriften. Wir bringen damit unsere **praktischen Erfahrungen** so ein, dass auch der Nicht-Jurist **leicht verständlich** nachvollziehen kann, wie er mit Rechtsproblemen umgehen kann.

Aufgrund ihres Erfolges und der Besonderheiten ihres Modells wurde die Telekanzlei in der Fachpresse deutlich häufiger als andere Kanzleien vorgestellt. Die folgende Liste gibt dies ausschnitthaft wieder:



Die Kanzlei 03/2001
S. 96 ff.; Verlag Luchterhand,
„Telearbeit als Grundelement eines
Kanzleimanagements: Geht das?“

Anwaltsreport 11/12 2002
S. 24 ff., Verlag Dr. Otto Schmidt
„Die Teleanwälte“

Computerreport in NJW-CoR 4/2000
S.219 ff., „Telekanzlei Lindow & Partner: Erfahrungen mit einer völlig neuen Form der Kanzleiorganisation“, Verlag C.H. Beck

Berliner Anwaltsblatt 5/2000
S. 257, „Jucall-Rechtsberatungshotline entspricht den Forderungen der Berliner Anwaltskammer“

Management & Training 2/2000
S. 12, „Erstmalig in der Weiterbildungsbranche: Ethischer Berufskodex“

Seminarleistungen

Überblick über unser Konzept

Die Telekanzlei ist auch als Anbieter von **Seminaren** erfolgreich. Wir führen die Seminare entweder selbst durch oder verweisen an eines unserer Partnerunternehmen. Hierbei arbeiten wir mit **namenhaften Bildungsträgern** zusammen.

Themenbereiche: Recht, Personalwesen, Kommunikation

- **Training** durch **erfahrene Rechtsanwältinnen** mit umfangreicher Trainingserfahrung bzw. andere Spezialisten des jeweiligen anderen Fachs
- **Training** unter Einsatz **modernster Mittel**, wie Beamer, Schaubilder, Whiteboard.
- Stetiger **Praxisbezug** durch Fälle, Beispiele, Gruppenarbeit, Diskussion
- Wir sprechen die Sprache der Teilnehmer. **Verständliche Darstellung** auch **komplexer Zusammenhänge** ohne Fachchinesisch
- **Planung, Entwicklung und Durchführung** kompletter Seminarreihen und Fernlehrgänge
- **Seminarbegleitmaterial** (auch ohne Training)
- **Tutoring** per Internet und Hotline
- **Fernlehrgänge** per Internet und Intranet
- Überzeugende **Referenzen**



Referenzen

Vertrauensvorschuss

Wir haben u.a. für folgende Auftraggeber Seminare durchgeführt:

- Deutsche Bahn AG
- Daimler AG
- Sercon GmbH (IBM)
- Integrata AG
- ESPAG
- Bested-Hensing GmbH
- Wirtschaftsakademie Schleswig-Holstein (WAK)
- Rationalisierungskuratorien der deutschen Wirtschaft (RKW)
- Industrie- und Handelskammern
- Landesamt für Informationstechnik, Hamburg
- Management Circel GmbH
- Siemens AG
- Allianz AG

Falls Sie persönlich Kontakt zu unseren Kunden aufnehmen möchten, um sich unseren guten Ruf bestätigen zu lassen, geben wir Ihnen gern die entsprechenden Kontaktdaten.



Kontakt

So einfach gehts



Zentrale

Telefon: **0800 / 123 33 34** (keine Telefongebühren)
Mandanten erhalten eine Direktdurchwahl zu ihrem Anwalt
E-Mail: **zentrale@telekanzlei.de**

Internet

www.telekanzlei.de

Rechtsberatungshotline

Telefon: **0800 / 123 33 33** (keine Telefongebühren)
Die Beratung ist kostenpflichtig

Anschrift

Telekanzlei Lindow & Partner, PartGes, Hamburg
PartGes-Register Hamburg, Nr. 107
Kurze Mühren 1
20095 Hamburg

Die Telekanzlei berät bundesweit. Treffen zu Beratungsgesprächen finden häufig direkt in den Räumen des Mandanten statt. Oder bei unseren Büroservice-Partnern in jeder größeren deutschen Stadt.

Bilder von fotolia.de:

Sascha Jung, Franz Pfluegl, Marc Dietrich, drizzd, Karin Jehle, memo, KM Sands